

05



E – ELEVATOR-PITCH

KURZ ERKLÄRT:

Ein Elevator-Pitch ist eine kurze, klare Vorstellung deines Angebots in 30 Sekunden bis 2 Minuten.

Er beantwortet: Wer bist du? Wem hilfst du? Wobei? Welches Ergebnis entsteht?



3 TIPPS:



Ein Satz, klare Botschaft: Mein Name ist [Name], [Beruf] bei [Firma]. Freut mich, Sie kennenzulernen!

Problem klar nennen: Ich kenne Ihre Situation. Bei [Firma] spielt [Problem] vermutlich eine große Rolle.

Ergebnis betonen: Mit [Lösung] konnten wir genau dieses Problem bereits bei mehreren Kunden lösen.



Schreibe in einem Satz auf:

(1 Minute – ganz spontan)

AUFGABE:

„Was wäre, wenn genau der Satz heute die richtige Person erreicht?“
